



Neue Wege im Fensterbau dank digitaler Prozesse

Die illerplastic Fensterbau GmbH gehört zu den Pionieren in der Herstellung von Fenstern und Türen aus hochwertigem Kunststoff. Das im bayerisch-schwäbischen Illertissen ansässige Traditionsunternehmen setzt aber nicht nur auf innovative Entwicklungen in der Produktion, sondern auch auf die Digitalisierung von Geschäftsprozessen mit **ELOprofessional**.

Als Teil der illerplastic Firmengruppe hat sich die illerplastic Fensterbau GmbH auf die Produktion von Fenstern, Türen und Kunststoffprofilen aus PVC spezialisiert. Mit seinen mehr als 50 Jahren Erfahrung auf diesem Gebiet zählt das Unternehmen aus der Region Neu-Ulm inzwischen zu den führenden Herstellern der Branche im süddeutschen Raum. Bei der Entwicklung von innovativen Kunststofflösungen setzt illerplastic schon immer auf modernste Technik zur Realisierung wirtschaftlicher Leistungsfähigkeit und höchster Qualität. Mit der Einführung des Systems für Enterprise-Content-Management (ECM) **ELOprofessional** öffnet das Unternehmen nun auch das Fenster in die digitale Zukunft.

„Die elektronische Auftragsakte ist bei uns von zentraler Bedeutung für die Auftragsabwicklung und Rechnungsstellung – somit profitiert das gesamte Unternehmen von ELOprofessional.“

Florian Ludwig,
IT-Leiter,
illerplastic Fensterbau GmbH

Die Lösung

ein praktischer Mehrwert



Shortcuts

Land: Deutschland
Branche: Herstellung und Fertigung

Das Unternehmen

Die illerplastic Fensterbau GmbH ist Teil einer größeren Unternehmensgruppe mit Hauptsitz in Illertissen. Spezialisiert hat sich das schwäbische Traditionsunternehmen bereits in den 1960er Jahren auf die Herstellung von Fenstern, Türen und Kunststoffprofilen.

Die Herausforderung

Abbildung einer elektronischen Auftragsakte und Digitalisierung von Ausgangsbelegen sowie eingehender Rechnungen

Lösung

- **ELOprofessional** als zentrales Content-Repository im Unternehmen
- Elektronische Auftragsakte mit hohem Automatisierungsgrad
- Eingangsrechnungsklassifizierung mit dem **ELO DocXtractor**

Nutzen

- Schneller und geregelter Zugriff auf elektronische Auftragsakten
- Mehr Effizienz in der Rechnungsverarbeitung durch kürzere Durchlaufzeiten
- Rechtssicherheit durch Einhaltung von Anforderungen an Datenschutz und -sicherheit

Wie eine Schreinerei zum Pionier im Kunststofffensterbau wurde

Im Jahr 1962 gründete Heinrich Oßwald bei Illertissen eine Schreinerei und legte damit den Grundstein für eine erfolgreiche Entwicklung hin zum späteren Branchenprimus im Bau von Fenstern und Türen aus PVC. Der Erhalt von einigen Großaufträgen machte es der damals noch jungen Firma bereits frühzeitig möglich, modernste Maschinen in der Herstellung einzusetzen. Wurden anfangs Fenster und Rollläden noch aus Holz gefertigt, erfolgte die Umstellung auf hochwertigen Kunststoff für die Produktion bereits wenige Jahre nach der Firmengründung. Zunächst wurde das Material aus dem Ausland bezogen, bevor man sich aufgrund von Lieferschwierigkeiten dazu entschloss, Kunststoffprofile für den Fensterbau selbst herzustellen.

Dabei galt es einige Anfangshürden zu meistern und neue Wege zu beschreiten. 1966 schließlich präsentierte Heinrich Oßwald das erste eigens produzierte Kunststofffenster einem Fachpublikum – der Startschuss für eine äußerst erfolgreiche Unternehmensentwicklung. Die heutige illerplastic Unternehmensgruppe wuchs stetig weiter: 1987 wurde die illerplastic Fensterbau GmbH gegründet. Größere Produktionshallen sowie weitere Standorte in Illertissen und im brandenburgischen Finsterwalde kamen im Laufe der Zeit dazu. Und heute arbeiten mehr als 300 Mitarbeiter an allen Standorten an innovativen Lösungen im Kunststofffensterbau.

Innovationskraft auch bei der Digitalisierung genutzt

Die richtungsweisenden Neuentwicklungen im Fensterbau sind für die illerplastic Unternehmensgruppe der entscheidende Schlüssel zu Erfolg und Wachstum. Aus diesem Grunde wollte man auch beim Geschäftsprozessmanagement Vorreiter sein und mit digitalen Prozessen betriebliche Abläufe immer weiter optimieren.

Deshalb machte sich illerplastic Fensterbau im Jahr 2016 auf die Suche nach einer geeigneten digitalen Lösung für die folgenden Anforderungen: Zur Optimierung der Auftragsabwicklung sollte eine elektronische Auftragsakte eingeführt werden, in der sämtliche zu einem Auftrag gehörenden Dokumente zentral verfügbar sind. Zudem sollten ausgehende Belege und Lieferscheine automatisch archiviert und dem entsprechenden Vorgang zugeordnet werden.



Und schließlich war man auf der Suche nach einem geeigneten Werkzeug zur digitalen Verarbeitung und Archivierung eingehender Rechnungen und anderer geschäftsrelevanter Dokumente.

Eine optimale Branchenlösung: ELO Digital Office und 3E Datentechnik

Zur Auftragsabwicklung nutzt die illerplastic Fensterbau GmbH schon seit vielen Jahren die Branchensoftware 3E-LOOK des ELO Business Partners 3E Datentechnik GmbH, ein speziell auf die Fensterbaubranche zugeschnittenes ERP-System. Zusätzlich wollte man ein System für Enterprise-Content-Management einführen, das optimal mit dem ERP-System zusammenarbeitet. Die Wahl fiel auf **ELOprofessional** aus dem Hause ELO Digital Office. In nur wenigen Monaten konnte die ELO Lösung durch die Experten von 3E Datentechnik implementiert werden. Heute arbeiten 75 Mitarbeiter bei der illerplastic Fensterbau mit ELO und profitieren von nahtlosen digitalen Prozessen.

Ausgangsbelege automatisch archiviert

Eines der vorrangigen Projektziele der ECM-Einführung war es, ausgehende kaufmännische und technische Belege aus der ERP-Branchensoftware 3E-LOOK automatisch im ELO System ablegen zu können. Dazu haben die Spezialisten des ELO Business Partners 3E Datentechnik GmbH eine Schnittstelle realisiert, die es per Knopfdruck ermöglicht, Ausgangsbelege aus dem ERP-System in ELO zu speichern.

Aufträge immer im Blick mit der digitalen Auftragsakte

Nach definierten Vorgaben wird bei der Ablage ausgehender Angebote, Aufträge, Bestellungen sowie Rechnungen und anderer Dokumente eine digitale

Auftragsakte in **ELOprofessional** erzeugt und die entsprechende Archivstruktur erstellt. Sämtliche Belege werden damit auftragsbezogen zum jeweiligen Geschäftsvorgang abgelegt. Auch externe Dokumente können über ein spezielles Skript automatisch von ihrem Ablagepfad im Windows Filesystem abgeholt und in der Auftragsakte im ELO System archiviert werden. Die schnelle Auffindbarkeit geschäftsrelevanter Dokumente spart dabei Zeit und senkt Kosten – hier unterstützt auch die leistungsfähige integrierte Suchfunktion ELO iSearch. Das Ergebnis: ein deutlich verbesserter Service für die Kunden der illerplastic Fensterbau GmbH.

Mehr Effizienz durch digitales Rechnungsmanagement

Tagtäglich erreichen das Unternehmen mehr als 50 Kreditorenrechnungen, die es schnell und fristgerecht zu verarbeiten gilt. Auch hierfür stellt **ELOprofessional** zusammen mit dem Klassifizierungsmodul ELO DocXtractor die optimale Lösung für die illerplastic Fensterbau GmbH bereit. Eingehende Rechnungen werden nach der Erfassung automatisch durch den ELO DocXtractor klassifiziert. Das Modul extrahiert zudem sämtliche Rechnungsdaten auf dem Beleg und fügt diese in die Verschlagwortung zur späteren Ablage im ELO System ein. Gleichzeitig wird ein ELO Workflow für die Rechnungseingangsprüfung gestartet.

Im gesamten Prozess kommuniziert **ELOprofessional** dabei mit der Fibu-Datenbank um zu prüfen, ob die jeweilige Rechnung bereits gebucht und/oder bezahlt wurde. Die Durchlaufzeiten eingehender Rechnungen konnten dank dieser Prozessoptimierung enorm verkürzt werden – für mehr Effizienz in der Verarbeitung.



Dank ELOprofessional sind unternehmensrelevante Informationen viel schneller verfügbar und mit der digitalen Auftragsakte behalten wir jederzeit den Überblick über alle projektbezogenen Dokumente.“

Florian Ludwig,
IT-Leiter,
Illerplastic Fensterbau GmbH

ELO Digital Office GmbH, Tübinger Str. 43, D-70178 Stuttgart
info@elo.com; www.elo.com

Weitere ELO Niederlassungen: www.elo.com

ELO®, ELOprofessional®, ELOenterprise®, ELOoffice® und ELO ECM-Suite® sind eingetragene Marken der ELO Digital Office GmbH in Deutschland und/oder anderen Ländern. Weitere Unternehmens-, Produkt- oder Servicenamen können Marken anderer Hersteller sein. Diese Veröffentlichung dient nur der unverbindlichen allgemeinen Information und ersetzt nicht die eingehende individuelle Beratung. Insbesondere können technische Merkmale und Funktionen – auch landesspezifisch – variieren. Aktuelle Informationen zu ELO® Softwareprodukten, Vertragsbedingungen und Preisen erhalten Sie bei den ELO® Gesellschaften und den ELO® Business-Partnern. Die Produktinformationen geben den derzeitigen Stand wieder. Die Einhaltung bestimmter Rechtsvorschriften von Produkten und sonstigen Leistungen wird seitens ELO® weder gewährleistet, noch garantiert oder als Eigenschaft zugesichert. Jeder Kunde ist allein für die Einhaltung anwendbarer Sicherheitsvorschriften und sonstiger Vorschriften des nationalen und internationalen Rechts verantwortlich. Änderungen, Irrtümer und Druckfehler bleiben vorbehalten. Jede Vervielfältigung, Wiedergabe oder sonstige Nutzung ohne vorherige schriftliche Zustimmung der ELO Digital Office GmbH ist unzulässig. © Copyright ELO Digital Office GmbH 2019. Alle Rechte vorbehalten.

Fazit und Ausblick

Der Erfolg der Einführung von **ELOprofessional** bei der illerplastic Fensterbau GmbH lässt sich an der hohen Akzeptanz der Lösung bei den Anwendern messen. Die Mitarbeiter arbeiten inzwischen intuitiv mit der Anbindung an das Branchen-ERP, fügen neue Dokumente selbstständig zu Auftragsakten hinzu und verarbeiten eingehende Rechnungen automatisiert mit dem **ELO DocXtractor**.

Nachdem die ersten Projektziele gemeinsam mit dem ELO Business Partner 3E Datentechnik GmbH in kurzer Zeit erreicht wurden, plant das Traditionsunternehmen bereits weitere Themen: Im nächsten Schritt soll durch den Einsatz von dynamischen Ordnern bei der Rechnungseingangsverarbeitung noch mehr Transparenz geschaffen werden. Darüber hinaus ist geplant, das Modul **ELO Barcode** für die automatisierte Verarbeitung und auftragsbezogene Ablage von Auftragsbestätigungen, Lieferscheinen und anderen Belegen einzusetzen.

Damit kann der Fensterbauer seine Innovationskraft auch in Zukunft für spannende Neuentwicklungen nutzen – **ELOprofessional** erledigt dank nahtloser digitaler Prozesse den Rest.