



Für den Handel speziell wurde die Software „3E-Look Trade“ entwickelt.

Besseres Handling für den Handel

Oberkochen – Professionelle Fachhändler für Bauelemente agieren nicht selten mit verschiedenen Programmen. Für die Fensterbestellung gibt es eine Software, für Zubehör wie Sonnenschutz oder Roll-laden eine weitere. Hinzu gesellen sich gegebenenfalls Planungstools und weitere digitale Programme, wenn neben der Fenstermontage weitere Gewerke mitabgewickelt werden. Es könnte jedoch viel ein-facher sein, meint das Unternehmen 3E Datentechnik aus Oberkochen.

Das auf IT spezialisierte Unternehmen wurde 1993 gegründet, ist familienge-führt und hat sich im Laufe der vergangenen Jahre zu einem international ausgerichteten Lösungsanbieter mit 90 Mitarbeitern an vier Standorten entwickelt. „Unsere Software ist

bei Fensterherstellern weltweit im Einsatz. Wir haben Niederlassungen in der Schweiz und in Frankreich sowie eine Geschäfts-stelle im Baltikum“, sagt 3E-Geschäftsfüh- rer Gerhard Ebert nicht ohne Stolz. Er so- wie sein Sohn Moritz Ebert, Mitglied der

Geschäftsleitung, und Vertriebsleiter Heiko Steffen sind die drei Experten, die meist am 3E-Stand bei Ausstellungen, Messen und Kongressen anzutreffen sind und bereitwil- lig Auskunft geben.




Ihr Bestreben ist es, auch kleinen und mittelständischen Unternehmen die Digitalisierung zu ermöglichen. Dafür spricht auch die Bandbreite ihrer Kunden, von handwerklich orientierten Betrieben mit wenigen Mitarbeitern bis hin zu konzernartigen Unternehmen mit mehreren Standorten. Sie alle hätten bei 3E die passende Software gefunden. So werde beispielsweise mit der ERP-Lösung „3E-Look“ alle Prozesse im Fensterbau durchgängig abgebildet, von der Auftragserfassung und Konstruktion bis hin zur Montage auf der Baustelle.

Funktionalität für den Handel
Fenster sind variantenreiche Produkte. Die Herstellung und der Handel mit Fenstern umfassen viele Prozesse, von der Erfassung über die Planung und Arbeitsvorbereitung sowie Kalkulation hin zur Materialbeschaf-

fung, Produktion, Lieferung, Montage und Service. Für den Handel speziell wurde die Software „3E-Look Trade“ entwickelt. Sie verfüge über eine zentrale Datenbasis und basiere auf der etablierten Branchenlösung, soll jedoch hinsichtlich der Funktionalitäten ganz auf den Handel zugeschnitten sein. Die Software ermögliche es den Händlern, vollständig papierlos zu wirtschaften. Damit lassen sich nach 3E-Angaben nicht nur Fenster, sondern auch andere Gewerke, wie etwa den Trockenbau, abwickeln. Sämtliche Geschäftsprozesse – vom Angebot bis zur Rechnungserstellung – sollen sich mit „3E-Look Trade“ durchgängig digitalisieren lassen.

Das Ergebnis sei eine schnelle Angebotserstellung sowie sichere Auftragsabwicklung mit allen technischen Details, mit ansprechenden Dokumenten, durchgängig nachvollziehbar. Das Programm verfügt über Vorlagen für die Angebots- und Auftragsabwicklung. Die Auftragserfassung soll aufgrund der grafischen Konstruktion komfortabel sein und die Artikel- und Preispflege gelinge mit wenigen Mausklicks. Individuelle Stammdaten können im Excel-Format automatisch importiert werden und optional gibt es eine App für Aufmaß, Montage und Service. Die Installation und Grundeinrichtung beim Kunden übernehmen die 3E-Experten. Das erfolgt nach Unternehmensangaben in den meisten Fällen online.

Geringer Schulungsaufwand

Laut den IT-Spezialisten erhält der Bauelementehändler mit „3E-Look Trade“ ein leistungsstarkes Komplettpaket, das schnell einsatzbereit ist. Es biete alle Funktionalitäten, die die tägliche Arbeit erleichtern. Der Schulungsumfang für die Handelsmitarbeiter beschränkt sich auf die leicht zu erlernenden Punkte Kundendaten (Kontakt- und Adresspflege), Erstellung von Angeboten und Aufträgen, Auftragserfassung und Konstruktion, Belegversand und Rechnungsstellung, Anlage von eigenen Zubehören und Montagen sowie Preislistenpflege. Demnach bietet die vorkonfigurierte Komplettlösung alles, was der professionelle Handel mit Bauelementen erfordert: Komplette Angebots- und Auftragsbearbeitung mit Lieferschein, Rechnung und Gutschrift, Preislistenkalkulation, Konstruktion von Rechteck-, Schräg- und Rundfenstern sowie gekoppelte Fensterelemente, komfortable



3E-Geschäftsführer Gerhard Ebert.



Moritz Ebert, Mitglied der Geschäftsleitung.



Vertriebsleiter Heiko Steffen.

Erfassung von Sprossenkombinationen, individuelle Zubehöre (Erfassung und Kalkulation), Angebot, Auftrag und Serviceaufträge als Belegart sowie ein umfassendes Kundenmanagement mit Abschlagszahlung und Schlussrechnung. Alle kaufmännischen Dokumente sollen sich per Knopfdruck versenden lassen. Zudem gibt es eine PDF-Archivierung für gedruckte Dokumente und zur einfacheren Datenpflege können Preislisten beispielsweise über Excel importiert werden.

Die Experten für Digitalisierung im Fensterbau und Fensterhandel werden ihre Neuentwicklungen auf der Fensterbau/Frontale in Halle 1, Stand 322 präsentieren. ■